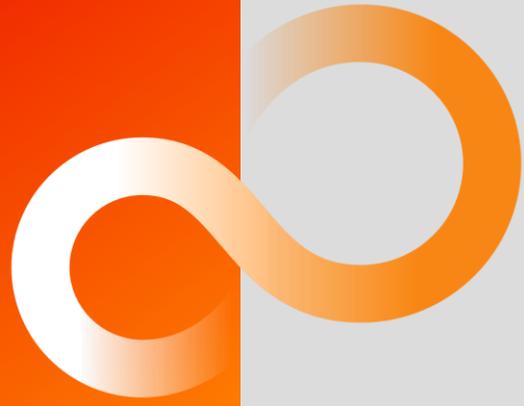


DocuSign CLM



契約ライフサイクル全体をつなぐ
次世代の契約管理

DocuSign CLM で契約書の作成から交渉、締結、保管、検索・分析までを一気通貫で管理

業界をリードする契約ライフサイクル管理システム「DocuSign CLM」は、手作業を自動化し、複雑なワークフローを整理し、不要なリスクを減らすことで、契約ライフサイクルを合理化します。DocuSign CLM は、デスクトップおよびモバイルデバイス用に最適化されており、文書生成、コラボレーション、ワークフローの自動化、DocuSign eSignature とのネイティブな連携、締結済みの契約書を格納する検索可能なリポジトリを提供します。これらの機能は、DocuSign CLM 単体だけでなく、事前構築済みインテグレーションを活用することで、Salesforce、Workday、SAP などの基幹業務システム内でも利用可能です。契約プロセス全体を自動化することにより、ビジネスを加速し、コンプライアンスの向上を図り、顧客と従業員により良い体験を提供することができます。



特長

契約書の作成

文書を自動で作成

入力フォームで取得、あるいは Salesforce などの記録管理システム内の情報を、法務承認された各テンプレートに自動入力します。手間をかけずに、数秒で契約書を作成できます。

高度な書式設定

動的テーブル、通貨換算、フィールドの表示/非表示を切り替える条件付きロジック、完全なカスタム機能により、ミスのないプロフェッショナルな契約書を作成することができます。

条項ライブラリ

法務部門が事前に承認した条項や万が一に備えた代替案などを条項ライブラリで一元管理でき、法律の専門家ではないユーザーが契約書の作成や交渉をする際に活用できます。

コラボレーション

外部レビューとバージョン比較

取引先に電子メールで契約書を送信して、レビューや承認を受けることができます。バージョンごとの変更箇所をすばやく比較し、誰がいつ何を変更したかを明確に把握できます。

コメント/タスク機能を活用した内部レビュー

リアルタイムのコメントおよびタスク機能を使用すれば、一箇所で複数の社内関係者と協働でき、承認までの時間を短縮できます。推奨アクションでレビューを迅速化し、完全な監査証跡で変更が行われた理由や背景を確認できます。

Slack との連携

Slack から離れることなく、社内外のメンバーとリアルタイムにコラボレーションでき、タスクや保留中のアクションに関する通知を受け取ることができます。

管理

集中管理

契約書を検索可能なストレージに一元的に保管し、法務部門は「信頼できる唯一の情報源(SSOT)」として使用できます。また、詳細なアクセス権限の設定も可能です。

ダッシュボードとレポート

標準レポートおよびカスタムレポートを使用すれば、インサイトを引き出し、契約プロセスを監視できます。チャート型のダッシュボードで各レポートを視覚化し、重要なKPI（重要業績評価指標）を追跡できます。

360°の可視性

すべての契約書と契約当事者に関する、カスタム属性を含む豊富で発見可能なメタデータを使用できます。更新の追跡、義務に関する報告、契約階層の表示、契約総額の特定が可能です。

ワークフロー

豊富なワークフロー・ステップ

あらかじめ構築された 100 以上のステップをドラッグ&ドロップの簡単操作で追加したり設定したりできるので、それぞれの契約に適した標準プロセスを構築できます。

条件付きルーティング

定義されたルールに基づいて異なる動作を行うワークフローを構成し、最高レベルの柔軟性と自動化を実現します。

ワークフロー・アクション

自動でアクションをトリガーしてユーザーに通知したり、次のアクションを自動的に実行します。

組織管理と連携

管理者による完全なコントロール

多彩な機能を備えた管理コンソールから、ユーザーや設定などをカスタムレベルで細かく管理できます。

最上位のセキュリティとアップタイム

現在利用可能な中で最高レベルのグローバル情報セキュリティ認証(ISO 27001)と、トップクラスのアップタイム(使用可能時間)により、必要な時にいつでも安全に利用できます。

豊富な連携

事前構築済みのコネクタと豊富な API により、Salesforce、SAP Ariba、Workday といったサードパーティーのビジネスアプリケーション内で、主要な契約タスクを遂行できます。

電子署名とのネイティブな連携

「DocuSign eSignature」(別売)とのネイティブな連携により、署名プロセスを進化させる多種多様な機能を活用できます。

サービス

豊富な専門知識

ドキュサインは、契約分野の専門家からなる世界最大級のカスタマーサクセス部門と、システムインテグレーターのパートナー・エコシステムを有し、お客様をサポートします。

目的に合わせた実装

ドキュサインのエキスパートによるハンズオン支援により、迅速な立ち上げと運用を実現します。また、CLM の導入を成功に導くために必要な知識とスキルを管理者とユーザーが習得できるよう支援します。

段階的な展開

お客様と共に成長できるように設計されているので、ビジネスニーズの変化に合わせて柔軟かつシームレスに展開できます。

ユースケース

営業・販売	人事	法務	財務
<ul style="list-style-type: none">・ マスターサービス契約・ 販売契約・ 販売代理店契約	<ul style="list-style-type: none">・ 採用通知・ 雇用契約・ 入社/退社時の書類	<ul style="list-style-type: none">・ 秘密保持契約・ 契約コンプライアンス監査・ 業務委託契約	<ul style="list-style-type: none">・ 請求書・ 口座開設・ 資産移転
調達	その他		
<ul style="list-style-type: none">・ サプライヤー契約・ 受発注・ 作業明細書 (SOW)	<ul style="list-style-type: none">・ フランチャイズ契約・ リース契約		

動作環境

本製品の動作環境は、DocuSign社のサポートセンターのウェブサイトをご覧ください。

DocuSign CLM

価格

本製品は、システム構成に応じたお見積もりが必要です。お客様の業務に最適なシステム構成をご案内しますので、お気軽にご相談ください。

他製品との連携事例

本製品は、SalesforceやMicrosoft製品をはじめとする様々な業務アプリケーションと連携可能です。普段お使い慣れた環境でご利用いただけます。連携事例については、DocuSign社のウェブサイトをご覧ください。

事例一覧

サービス&サポート

当社窓口の技術サポートをご用意しています。詳細は当社担当営業にご相談ください。

富士通株式会社

DocuSignに関するお問い合わせフォーム

<https://contactline.jp.fujitsu.com/contactform/csque06003/216384/>