

## 企業の非財務開示戦略策定を支援し 企業価値向上に寄与する



環境問題や人権、ガバナンスへの関心の高まりに加え、国際規制や投資家の評価軸の変化により、企業のESGへの取り組みは信頼と成長を左右する重要な要素となっています。しかし、最新の評価基準の整理や情報の一元管理、競合動向の把握は容易ではなく、戦略的なESGスコア向上に向けた情報開示の設計は困難な状況です。

本サービスは、自社の非財務情報の一元管理と改善計画を支援します。各種フレームワークや評価機関の指標情報を共通化・整理し、最新の開示情報の管理や競合動向を把握、分析を行った上で開示方針の意思決定ができます。さらに、ESGスコアの予測や開示方法のレクチャーを通じて、企業の戦略的な非財務情報の開示を支援します。これにより、単なるESGスコアの向上にとどまらず、自社のESG活動を正しく市場へ伝え、将来にわたり持続的な成長性を示すことにより、企業価値の継続的な向上に寄与します。

### 非財務情報の開示について、こんなお悩みありませんか？



#### どう開示すればESGスコア が上がるのかわからない

各項目の重要度やスコアへの影響、評価される開示内容の書き方が不明確で、優先的な対応方針を判断できない



#### 各フレームワーク等の 項目理解・整理が大変

各項目の定義が不明確で内容の正確な理解が難しいうえ、各機関で求められる事項、内容が共通しているのかわからない



#### 自社開示情報を一元的に 管理できていない

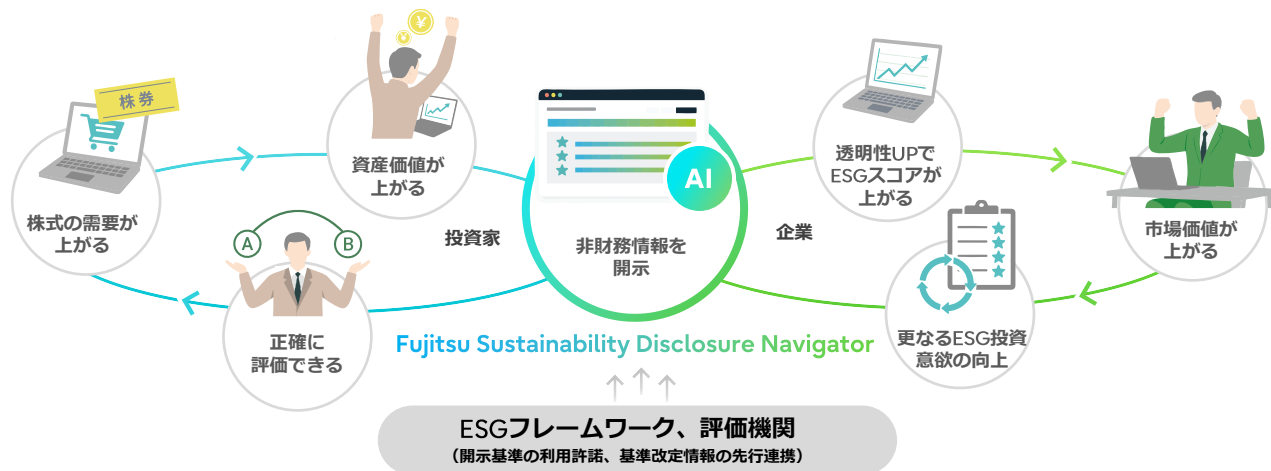
複数部門に跨って対応を行うアンケート等の開示先や、開示内容が十分に把握できておらず、情報共有も不十分なため、過去の検討経緯を踏まえた適切な開示が困難



#### 業界慣習、競合他社の 状況を把握できていない

競合の開示状況の把握や他社事例の収集に手間がかかり、業界特有の開示方針や自社の独自性を持った記載について適切に判断できない

### このサービスで実現できること



#### 開示情報の一元管理

本サービス上で複数部門に跨る情報を一元管理できるので、体系的な管理と属人化の防止、共有も簡単に行うことができます

#### 競合他社ベンチマーク

競合他社の開示状況を確認し、自社の開示をブラッシュアップしながら、差別化まで検討することができます

#### ESGスコア 向上シミュレーション

新たな開示情報追加によるESG評価機関のスコアのシミュレーションができます。効率よくスコアを上げるための指針として活用することができます

## 自社情報管理

課題

開示状況や検討経緯の管理が各担当者に依存し、情報が属人化しているうえ、複数部門に情報が散在している

解決

各種フレームワークのメソドロジーを横断的に活用し、プラットフォーム上で情報を一元管理することで、共有を加速する



## GAP分析・計画

課題

開示項目の理解や検討・情報管理が不十分であるため適切な優先度付けが難しく、場当たりの対応で改善が進まない

解決

各項目で求められる内容を把握した上で、現状と理想の開示との差分を明確化し、次の行動検討に活用する



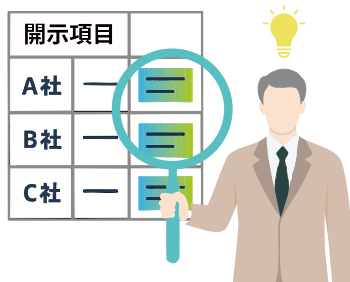
## 競合情報把握・分析

課題

競合の開示状況を素早く把握し自社の立ち位置を理解するとともに、業界での適切な記載方法を把握したい

解決

競合の開示情報・開示箇所が一目で分かるため、記載方法検討の効率化・差別化が図れる



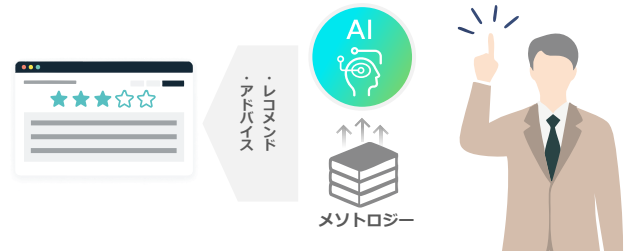
## スコア向上支援

課題

効率的なスコアアップのために、開示項目・開示内容の検討時点から外部評価のシミュレーションをしたい

解決

評価向上に必要な項目を示唆出し、**自社が獲得可能なESGスコアを予測**。また、AIによるレコメンド・アドバイスで客観的な評価が得られる



## なぜ富士通なのか



### 業界の トップランナー

富士通はMSCIやCDP等のESG評価機関より最高評価を得ており、東洋経済CSR企業ランキングでも総合1位を獲得する等数々の評価・受賞実績・ノウハウを保有しております。



### すばやい開発と 最新技術

富士通のアジャイル開発とAI活用ノウハウによりスピーディーなサービス拡充と柔軟な機能改善の実現が可能です。

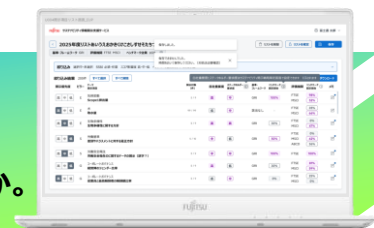


### 信頼できる パートナーシップ

SaaSサービスでは、数少ないESG評価機関から開示基準の利用を許諾されたサービス提供により、安心した情報開示の支援と、信頼できるサポートやアドバイスのご提供が可能です。

伝えなければ変わらない。

私たちと一緒に非財務開示で企業価値を上げませんか。



#### ■ お問い合わせ

富士通株式会社 日本取引所グループユニット [✉ fj-ex-fsdcn-Sales@dl.jp.fujitsu.com](mailto:fj-ex-fsdcn-Sales@dl.jp.fujitsu.com)